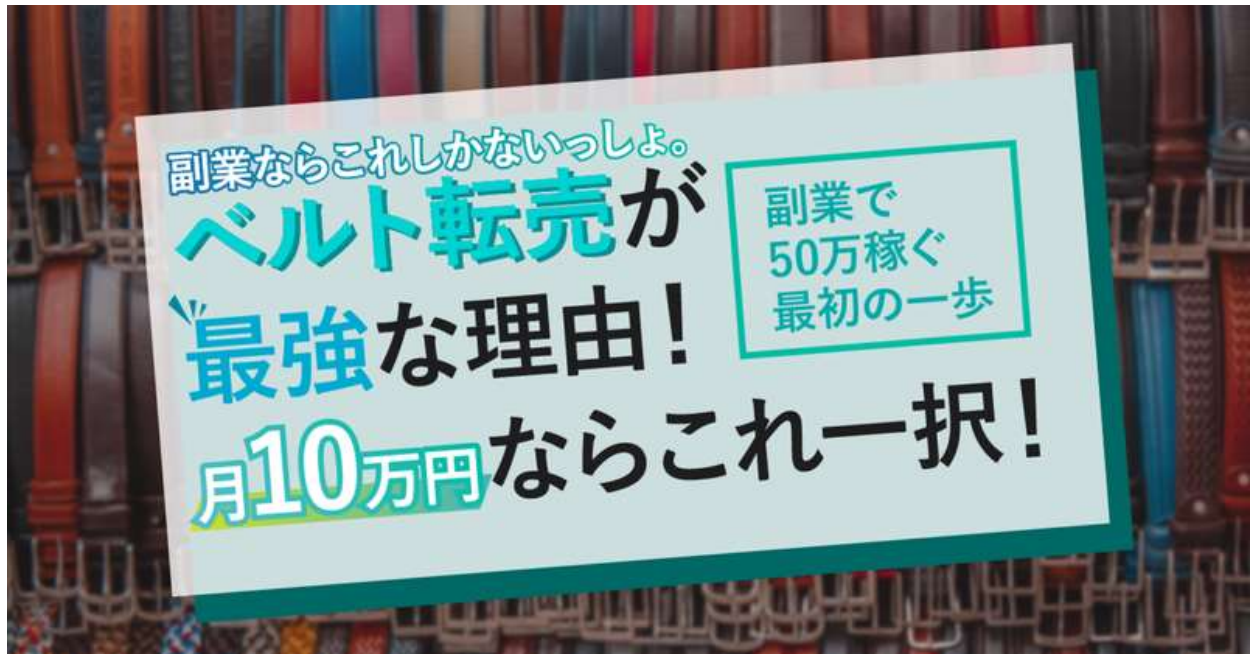




【初心者必見！】月10万稼ぐならこれ一択！“ベルト転売”が最強な理由

♡ 21



ダイワ@副業アパレル投資
2020/12/25 08:56

¥4,980 ...

こんにちは、ダイワです😊

まずは軽く僕の自己紹介から。

現在24歳で、都内の一部上場企業に勤務する新卒2年目サラリーマンです。



副業で中古ブランド品せどりをしておりまして、
最近**は毎月700,000円～1,000,000円ほどをせどりで安定的に稼いでいます。**

詳細な自己紹介を書いたnoteも無料公開してますので合わせてお読みください！

[ダイワの自己紹介はコチラ](#)

そこそこ稼げるようになると皆さまから

・何を仕入れているの？

- ・どこで仕入れをしているの？
- ・販路はどこですか？

など様々な質問をいただきます。

こんな僕を頼ってくださって本当にうれしい限りです😊

なので！

今回は皆様の疑問に応えるべくある企画を立ち上げました

それは...

「ビジネス転売note」の出版です。



ダイワ @ベルト転売note発売！
@daiwa_fukugyo

どうでもいいですけど、ビジネスアイテムってめちゃくちゃ売れるんです。

ベルト、ネクタイ、スーツ、革靴etc.

..

僕これだけで月に本業の給料分以上は稼いでます

知りたい人とかいるのかな

いいね！が多ければnoteでも書こうかしら

午前2:06 · 2020年12月17日



20



このツイートを共有

こんな投稿をしたところ、大変反響いただいたのがきっかけです。

やはり皆さん悩みの種は

仕入れる商品やブランドが分からないこと

だったようです。



ダイワ @ベルト転売note発売！
@daiwa_fukugyo

古着転売やっている皆さん
初心者だったとき一番苦労したことはなんですか？

仕入れ先	・
仕入れる商品・ブランド	4
資金繰り	・
作業のめんどくささ	2

53 votes · Final results
午後3:07 · 2021年1月7日

 6  2  このツイートを共有

僕はいまでこそ**ビジネスアイテムの転売だけで毎月300,000円近くの利益を上げ続けて**おり、大事な収入源となっているのが現状です😓

こんな感じで毎月ヤフオクメルカリ問わず1,000,000円以上の現金ベースの入金があります🙇

こんな画像を見せられても、いざ自分が稼ぐってなるといきなりハードルが上がったように見えてしまいますよね。

ですが安心してください。

わかります、僕もそうでした。

そうです、僕もブランド品転売を始めた時は全く知識がありませんでした😅

どのくらい知識が無かったかというと

なんと、あの**ラルフローレン**を知らないレベル...w

ラルフローレンを知らないということは当然のようにバーバリーやセリーヌなんて知るわけありません。

さらに言えば、洋服も白シャツ×黒パンの固定だったのでファッションにも全く詳しくありませんし、センスがないからこそこの格好をしていたわけです。

つまり、スタート時点ではこの文章をお読みいただいている**あなたのほうが間違いなく知識がある**のです。

ファッションのセンスがなくとも、ブランドの知識がなくとも、**正しいやり方でコツコツと取り組めば利益を出すことが難しくない**のがブランド品転売の良いところです。

では初心者は何から取り組むべきなのか。

僕の中では完全に答えが決まっています。

- ✓ 流行り廃りが少なく
- ✓ 損を出しにくく
- ✓ 売る人によって売値が変わらず
- ✓ 10000円単位の利益を狙えるもの

この4つを満たすものであるべきです。

せどりを継続的に続けるコツとしては成果を出すこと。

損が出たり、なかなか売れなかったりするとあきらめてしまう人も少なくありません。

また、ファッションアイテムはシルエットや写真の撮り方で大きく値段が変動するので相場も読みにくいですが、ブランド価値があるものであれば写真はある程度のクオリティでもしっかり売れていくのです。

つまり、条件に当てはまるぴったりの商材が「ブランド」×「ビジネスアイテム」というわけです。

なぜならビジネスという実際の需要が根強い分野なので、**無くなることはまずありえません。ビジネスの流行りは緩やかに移行していきますので急に売れなくなるということもありません。**

しかも、ビジネスアイテムをおしゃれアイテムとして提案できれば顧客の層も広がるので単純に売れる量も増えます。

また、**ブランド**という点も大変優秀です。

なぜなら、ブランド品って**長い年月をかけてその地位や価値を確固たるものにしたからこそ今に至る**わけです。

それだけ格式高いブランドであれば、**一朝一夕にして価値が急落なんてことはまずありえません。**

だからこそ、**ブランド**なのです。

ということは

ブランド×ビジネスアイテムを売れるようになれば

少ない商材で

飽和することもなく

半永久的に

稼ぎ続けることができるのです...

これってすごくないですか？

売り切れ続出の限定商品は確かに一時期は流行って意味わからないくらいの値段で取引されることも珍しくないわけですが、ずっと続くかといわれると...

しかし、**ビジネスシーンにおいてスーツがなくなることはあるでしょうか？**

ベルトを着けないフォーマルな場があるでしょうか？

確かに、ノマドやテレワークで今までより需要は減ったかもしれませんが、それでも有り余る市場がビジネスアイテム市場なのです。（洋服の●山、A●KIの数を見たらわかりますよねw）

テレワークが騒がれる今でも大半の会社はスーツ着用。

結婚式と言えどタキシードですし、出席者はスーツ。

お葬式は礼服で出るのが当たり前。

朝の電車で大半の方が着ている服装は・・・？

就活の服装は？

アナウンサーの服装は？

芸人が漫才するときの服装は？

記者会見の時の服装は？

もうお分かりですよw

いくらスーツ不要といわれる時流の影響があれど、この大きな流れはそう簡単に変わりません。

変わらないと思うならビジネスアイテムに乗っかる方が無難です 😊

まずはビジネスアイテムで最低限稼げるスキルを身に付けてる。

そして続けさえすれば毎月100,000円程度なら安定して稼げますし、もっと稼ぎたいとなった時でもビジネス転売をセーフティネットとすることで、もっと規模の大きいハイブランドで失敗したとしてもまたビジネス転売に戻れる。

さらに言えば、副業の方が大半のはずなので最悪ビジネスアイテムで失敗したとしても本業の給料があるので最低限の生活は担保。

まさに2重のセーフティネット！

今回は数あるビジネスアイテムの中でも

「ベルト」

を専門的に解説していきます。

ベルトやネクタイなどの小物は

- ✓ 仕入れ値も安く済むので低リスク
- ✓ 保管場所もあまりとらず
- ✓ なおかつ送料も安い
- ✓ それでいてしっかり高利益

あれ、いいことづくめ過ぎ...🌀

初心者の方がいきなり大きなブランド品の転売に行くのもありなのですが、いきなり数万円単位の損を出してしまうとそこでぷつぷつとやる気が🐼

そこで、**ブランドならではの高利益**が出せる、という美味しさをしっかりと得ながらも**低リスクで取り組むことができる**ベルトを推奨しているわけです。

あとは売れるベルトを知って仕入れるだけですね笑

例えばこんな感じです。

6,831→21,600 🐼

純利益にして12,159円ですね。

小物のわりに利益取れるじゃねえか...🐼

そうなんですよ笑

小物だからと言って侮れないのがこの「ベルト」

ここで扱うベルトは新品で買うと数万円するものなので中古でも十分高く売れるんです。

しかも、皆が行くような店舗でも十分に仕入れはできますし、セカストオンラインのようなネットからでも仕入れはできるわけです。

つまり、弾数が多く、誰にでも可能性があるのがこの**ベルト**という商材というわけです。

では本題です！

【このnoteを読んでほしい方】

- ✓これから転売を始めようと悩んでいる方
- ✓初月から少しでも稼いでみたい方
- ✓副収入を得て生活を豊かにしたい方
- ✓バイト以外で自分で稼いでみたい方
- ✓安定した収入が欲しい
- ✓服以外の知識が欲しい

【読むべきでない方】

- ✓行動できない人
- ✓言い訳する人

こういった方はまず成果出ないのでやめておいたほうがいいですw

当てはまらと思った方でも一歩ずつ行動していけばしっかりと結果が出るように書いてますので、**まずは信じて行動してみる**ことをお勧めします。

まず、前提としてベルトを売るだけで**月に50,000円の利益を出すことは難しくありません。**

しかも、**ブランドに興味がなくとも全く問題ありません。**

冒頭でも言いましたがラルフローレンを知らない僕でもできたくらいですから。

必要なのは行動力のみ。

先ほどお見せしたような商品を仕入れて売る力だけですw

もし、**50,000円の副収入があったら...**

年間にすると**600,000円**、会社員のボーナスに相当しそうな勢いですよね。

会社の昇給額からしたら途方もない額です。（僕の昇給額5,000円でした、年間60,000円...泣けるw）

想像してみてください。

家賃の負担は軽くなりますし

電気ガス水道代、携帯代を支払っても余裕ができますよね。

大切な人のお祝いに使ってもよいですし、2か月貯めたらなんと最新のiPhone12も購入できてしまいますね...

昨今の不況で会社の収入は増えるどころか減少しました。

かくいう僕もボーナスは減額されました(本当に悔しい...)

昇給も抑えられる可能性があると言われました。

泣きっ面に蜂とはこのことか...

こんな時に、**月50,000円の副収入があるだけで気が楽になる**んです。

本当の最大のメリットは「**会社に依存しない収入を獲得できること**」なのかもしれないですね☺

この気楽さを知ってもらいたいというのが僕の思いです。

また話がそれてしまいましたw

本題に入っていきますね！

▼ 目次

初級編

- ・ベルト転売で見込める利益
- ・仕入れる数・額の目安
- ・具体的な行動量
- ・売れていくペースについて
- ・ベルト転売のメリット

実践編

- ・売れるベルトブランドの紹介
- ・具体的なベルトの仕入れ方
- ・仕入れる商品のダメージについて

すべて表示

初級編

初級編では以下についてのことをお話しします。

- ✓ベルト転売で見込める利益額
- ✓仕入れる数、額の見安
- ✓具体的な行動量
- ✓売れていくペースについて
- ✓ベルト転売のメリット
- ✓売れるベルトブランドの紹介

応用編では実際にリサーチする過程もお見せするので仕入れサポートまで万全👏

・ベルト転売で見込める利益

50,000円は余裕っていうけど、ベルト転売って実際どのくらい稼げるのさ😏

という声が聞こえてきそうなのでここで解説します😏

このnoteを読んで、しっかりと実践していただいた場合、**1か月で50,000円**は稼げるようになるはずです。

慣れていただいて商品数、仕入れ金額を増やしていくと**100,000円稼ぐのも**難しくないと思っています。

・仕入れる数・額の目安

一体どのくらいの数のベルトを売ったら、50,000円、100,000円の利益が見込めるの？

コレ、僕もスクール生の方には口酸っぱく言っているのですが、目指したい金額があるのであれば必ず分解して考えることが大事です👉

具体的には1つ5,000円の利益が出る商品を20個売ることができたら100,000円に到達できます。

記事で扱うブランドは7,000円～10,000円の利益を出せるものばかりなので実際には10～20品くらいです😊

仕入れ単価が1品5,000円前後なので、20品仕入れたら仕入れ値100,000円です。

1品7,000円利益を出して全部販売したら240,000円になって返ってくるといった具合です。

・具体的な行動量

では、実際に10万円稼ぐにはどのくらい行動したらよいのか

人によってもまちまちですが、完全初心者の方であれば少なくとも1日2～3時間程度は確保してほしいところです。

慣れてきたら1日30分程度でも100,000円の収益を上げることは難しくありませんよ😊

月100,000円稼ぐためには、1日当たり3,333円の利益が必要。

なので、5,000円の利益が出るベルトを2日に1つは仕入れ&出品していただきたいです😊

・売れていくペースについて

販売力によってもまちまちですが、人気のベルトであれば2週間しないように売れていくことが多いです。

このnoteで紹介するブランドはどれも人気が高く、売れ行きもいいので不良在庫になるリスクも低いです。

・ベルト転売のメリット

ベルト転売、メリットもたくさんあります。

冒頭でも少し触れたのですが、

- ✔ 仕入値に対して高利益
- ✔ 保管場所もあまりとらない
- ✔ なおかつ送料も安い
- ✔ それでいてしっかり高利益

これに尽きます。

ベルトは小さく、場所も取らないので管理保管も簡単ですし

発送の際には宅急便コンパクトで余裕で収まってしまいます。

ほら、まだあと2つくらい入りそう😊

パーカーなどのようにぎゅうぎゅうに詰め込んで...なんてことはないの
お客様からしても届いたときに見栄えが良くて気持ちがいいですよ😊

こんなにメリットだらけのベルト転売、ぜひ取り組んでみていただきたいで
す。

以上長くなりましたがここまでが無料部分です。

この先もしっかりと読んで行動できる方であれば

本当に月50,000円は一瞬で到達します。

そしてこのnote代は紹介するようなベルトを「1つ」売るだけで資金回収が
終わるよう価格設定をしています。

さらに！

購入いただいた方だけの特典として

【ベルト仕入れ実演動画】をお渡しいたします。

(今後撮影予定。モニターのかたすみません。めんどくさくて取ってないだけ
です)

スクール生には定期的に配信している僕の実際のリサーチ・仕入れ風景も見る事ができるので大変貴重です。

本来であれば教えるべきではないのは自分自身が一番理解しています。

が！

購入者の皆様にはぜひ稼いでいただきたいのでこの度は公開いたします！

電車移動や布団の中でもジャンジャン仕入しちゃってください！！

以下、実際にお読みいただいた方からの声を掲載いたします。

ぜひ参考にしてください😊

【モニター様の声】

.....

【スクール生の声】







【購入者の声】

このnoteの知識をもとに仕入れをしたらまさに鬼に金棒...

知識が増えると反応できる商品が増えていくので無限に仕入れができます。

また、このnoteは定価9,800円で販売します。

しかし、最初の5部限定で2,980円で販売いたします。

そして、追記を定期的に行う予定で、追記をするごとに値上げをしていきますので、今、この文章を読んでいるこの瞬間が一番安く買えるチャンスです。

また、販売目標部数に到達するごとに値上げし、最終的には正規価格での販売に移行いたしますので、お早目のご購入をお勧めします。

何をするにも早い人が得をするのは当たり前ですからね🙄

100,000円が見込める情報が、飲み会の参加費程度で手に入るのは本当に運が良いです。

コロナ自粛で飲み会が自粛されている今こそ、自己投資のチャンスです。

また、1か月以内にベルトを1つ売れば回収できますので、1日当たりの費用はコンビニコーヒー1杯分程度で済みます。

改めて言いますが、写真と実例をもとに解説していますので、真似して1品売だけで資金回収が済むわけです。

こうなればもうリスクすらありません。

会社に依存しない副業収入の第一歩。

是非踏み出してみてください。

それでは有料部分でお会いしましょう！

----- このラインより上のエリアが無料で表示されます。 -----

改めましてご購入本当にありがとうございます。

ぜひ知識を入れて実践してください😊

実践編

・ 売れるベルトブランドの紹介

前提としてですが、利益は7,000～10,000円を狙っていきます💰

5,000～7,000円で仕入れて18,000円前後で売るイメージですね。

綺麗なものなら20,000円を超えるものも珍しくないです。

レディースサイズだと少し相場が下がるので気を付けて👗

また、ブランドごとに固有名詞がある場合があります😊

たとえばこれ

後にも説明しますが

このヴィトンの柄のことを

「モノグラム」といいます！

ヴィトンのファンで、モノグラムのベルトが欲しい！

という人は検索ワードにも「**モノグラム**」としっかり入力して検索します。

つまり

しっかりと固有名詞を記載することで

- ✓ 一般の人はもちろん
- ✓ 購入意欲の高いコアな層にまで認知され
- ✓ 写真だけで出品するより高く売れる

ということです☺

逆に言えば、この単語を知らないだけで正確な相場で販売することができなくなってしまう＆相場のリサーチすらできない可能性があるので**なんとしても覚えてください。**

このリサーチの難しさこそがブランド転売で脱落する人が多い理由です。

ですが、難しいからこそ値付けを間違えている人は常に存在し、一度できるようになった人は稼ぎ続けることができますし、飽和することもないというわけです。

僕もブランド自体には全く興味はないですが

覚えているだけで稼げる、稼ぎに直結するので脳死で覚えました。

古着はともかく、ブランド品せどりで生活費を稼ぐ程度なら**深い知識は不要**です。

ただ、**価値のありそうなモノを見て高そうだと判断し、適正・正確な相場を検索で導く能力を養うだけ**なのです。

え、難しそうだって？

安心してください☺

ここでは**高値で売れるブランドの固有名詞を説明**していきますので皆さんはこれを仕入れて売るだけでいいのです。

何度も言いますが僕はせどりを始めるまでラルフローレンすら知らない人間でしたので**皆さんのほうが確実に予備知識は多いはず！**

しかも購入者の皆様には仕入れの実演動画までプレゼントするので仕入れにも困りません。

何て簡単なんでしょう...

それではどうぞ！

【GUCCI/グッチ】

ハイブランド筆頭！GUCCI☺

「インターロッキングG」

販売相場：18,000～25,000円程度

Gの文字が重ね合わさったような金具。

グッチのベルトの中だと一番相場が高いです！

ゴツければゴツいほど高値に...💰

「シェリーライン」

販売相場：16,000～24,000円程度

赤と緑のストライプのような柄をシェリーラインといいます。

クリスマスみたいな柄ですね🎄

「GG柄」

販売相場：13,000～18,000円程度

グッチ特有のモノグラム柄

キャンバス生地のことが多いです☺

【CELINE/セリーヌ】

最近バッグが急騰していることでも有名ですよ☺

「馬車金具」

販売相場：15,000～20,000円程度

金具の中に馬車がありますね。

はい、そのまんま「**馬車金具**」です。

馬車金具、固有名詞っぽくないですが脳死で覚えてくださいw

覚えなくても**なんか金属がついてたら高い**と反応しましょうw

こんなレベルで十分です。

「マカダム柄」

販売相場：10,000～15,000円程度

マカダム柄...

よくわからん柄ですね😊

道路舗装のための砕いた石がモチーフだそうですけどそんなことはどうでもいいですw

ここでも重要なのは「**マカダム柄は高い**」

これだけですw

大切なのもう一度。

「マカダム柄は高い」

【Christian Dior/クリスチャンディオール】 「CDロゴ」

販売相場：10,000～15,000円程度

CDの字がでっかくバックルに。

CDロゴというみたいですネ☺

もうわかってきたかも知れないですが

ブランドが極立つロゴは高いです。

「トロッター柄」

販売相場：16,000～22,000円程度

キャンバス生地に「Dior」と書いてありますね。

トロッター柄といいます。

バッグでもアホほど高いですがやっぱりベルトでも高いですね☺

ペース上げていきます🐾

【Louis Vuitton/ルイヴィトン】

販売相場：25,000～32,000円程度

はい、高いですねw

仕入れは少し難しく、型によっても違うのですが15,000円程度までなら出しても問題ないです。

固有の柄「**モノグラム**」だけ覚えて帰っていただけたらここは十分です。

【Salvatore Ferragamo/サルヴァトーレフェラガモ】

「**ガンチーニ**」

販売相場：10,000～15,000円程度

Ω(オメガ)が二つ合わさったような金具。

「**ガンチーニ**」とありますが、イタリア語で「小さな留め具」という意味らしいです。

どうでもいいですね、僕も初めて知りました😓

少し安いですが、2000円以下で無限に拾えます。

状態が良ければ20,000円でも十分売れていきます

「**ヴァラ**」

販売相場：10,000～15,000円程度

ヴァラです。

リボンとメタルプレートがついていますね。

それくらいしか言うことないです😊

ここまで各ブランドについて簡単に説明してきました！

他にもロエベ、ダンヒル、ヴィヴィアン、フェンディ、ヴェルサーチ、バーバリー、ポールスミス、エルメス、シャネルなどなど...挙げればきりがなくらいあるわけですが...😊

紹介したものだけ覚えて、反応できるようになれば月に10万稼いだようなものです。

特に！

グッチとヴィトン**は仕入れやすく、すぐに売れ、利益も大きいので是非狙って**みてください😊

しかも固有名詞って、ベルトだけに限った話ではないわけですよ。

？

実例を見た方が早いですね。

はい、お察してください😊

もう稼げないなんて言わせません笑

ベルトで覚えた知識がほかに生きるのもブランド物販の面白いところ。

他の分野でも無双してくださいw

・ 具体的なベルトの仕入れ方

仕入れ先としては

ヤフオク！や楽天市場、セカストオンラインなどです。

なぜかというと「家から出なくて済む」かつ、「条件で絞り込めるから」です。

実際のヤフオクの画面をお見せします。

「GUCCI ベルト」で検索した画面がこちらです。

※ベルトだけだと時計のベルトも出てきましたのでマイナス機能を使って時計のベルトを省いています。

結構出てきますよねw

その中でも赤で囲ったコレ、注目してみてください。

おやおや、先ほど説明したグッチの「インターロッキングG」のベルトではありませんか😏

仕入れ値で6160円

販売だと19000円ほどなので

19000（想定販売価格）-1900（メルカリ手数料）-450（宅急便コンパクト）-6160（仕入れ値） = **10490円（純利益）**

一撃1万利益ww

このくらいであれば無限に仕入れることができるくらい転がっています。

ほかのブランドでも同様です 😊

まとめると

ヤフオクで

「ブランド名 ベルト -時計」

これを打ち込んでこれまで説明したブランドを探すだけです 😊

簡単でしょ？

僕による実演動画も記事の最後で案内があるので見てみてください！

・仕入れる商品のダメージについて

僕が扱う商品は一般的に「綺麗」なものが求められます。

なぜなら「**紳士**」に向けて売るからです。

傷だらけのベルトをしている人はなんか信用できないじゃないですか。

穴が開いた、よれよれのスーツなんてお客さんの前で着られないじゃないですか。

そういう意味でも、他のアパレル分野より状態をシビアにみる必要があります。

レザー部分がちぎれていたり、剥けていたりすると値段が下がります 😞

しかしベルト転売はこれもメリットといえます。

最悪**バックルだけでも売れる**んですよ。

バックルに替えのベルトを着ければまた使えますから。

こんな感じです 😊

つまりですね逆に考えるわけです。

「汚くてもバラせば売れる上に、ベルト部分が綺麗ならもっと高く売れる！」

と！ 😊

ちょっとポジティブすぎやしませんかという意見も聞こえてきますが

こんな感じで**傷あり**だったり**バックルだけ**であればもっと安く仕入れることができるのですから誇張しすぎではないと自負しています。

傷がある状態のものでもピカールで磨けば信じられないくらいピカピカになります。

メッキ加工のバックルは磨くとメッキがはがれてしまうことがあるので、実際にを行うときにはご注意ください。

転売はいかに**一般の消費者からかけ離れた行動ができるかが利益に直結する**のでこういった**泥臭い行動こそが利益の源泉**なのです 😊

・ 実際の仕入れの方法

さて、ここまで読んでいただいた方は仕入れるべきブランドが分かって今すぐにでも仕入れてやろうという気持ちでいっぱいのはずです。

でも、どうやって仕入れるのさ？

答えは簡単、ヤフオクで仕入れるだけです。

ヤフオクで仕入れるやり方は同じ。

魔法のキーワードを入れるだけ

「ブランド名 ベルト ー時計」

先ほど知ったようなブランドの固有名詞や素材などを入力してしまうと、検索対象を狭めすぎてしまい、仕入れができる値段で出品されている商品を見逃してしまうことにつながるので注意してください。さらに言えば、固有名詞をしっかり入力している人＝商品を高く売りたい人なので競って高値になる可能性も高いです。

こうなります👉

傷があるので2.5万くらいになる可能性はありますが1万円利益くらいは出せますね！

ブランド名の項目に先ほど紹介したブランド名を入力するだけ！

買うときには固有名詞不要です！

ブランドを知ってさえいれば今すぐにでもできますね😊

・新しい/知らないブランドのリサーチ方法

前項目では**ブランドを知っている前提**で検索していました。

紹介したブランドを拾うなら先ほどの項目が一番早いです。

では、今回はブランドを知らない前提で、**新規ブランドを拾う方法**をお教えします。

まず、メルカリで売れているベルトを知る必要があります。

メンズ⇒小物⇒ベルト

とカテゴリ選択します。



ここまで検索すると

メルカリで出品されているメンズのベルトが表示されます。

次にこの絞ったカテゴリの中から、**値段がある程度高いブランド**を探しましょう。

コツとしては**目立つベルトを探す**ことです。

先ほど紹介したような、なにか特徴のあるベルトがベストです。（バックルが大きかったり、ブランド特有のロゴだったり、金色で目立ったり...）

これを踏まえて探すと...

ブルガリというブランドのベルトが17000円で売れているのを見つけました



では、ブランドもブルガリに絞ってみましょう。

12,000～24,000円程度と幅がありますが、

でっかい**丸い金属のブルガリのベルト**が10,000円以上で取引されていて高いんだな～ってなんとなくわかると思います。

しかも**安定して同一品がたくさん売れている**。

まずはこのような商品を探しましょう。

事例が多く、相場が高い商品です。

事例が多いということは、市場に出回る数も多く仕入れがしやすいということになるからです。

これこそがせどりの最大のメリット。

まったく同じ商品が売れている値段より安く仕入れることができているならば、99%赤字はあり得ません。

ここまで出来たら後は簡単！

ヤフオクで実際に同じ商品があるかリサーチしてみるだけです。

7,000～8,000円以内で仕入れることができたなら目指す利益が出そうなので絞ります

そうして見つけたのがコチラ

こんな感じで、ここ1か月の間で10個ほど利益が出る値段で落札されていました。

探し方のコツは

少し汚い写真のものを試してみる事です。

綺麗に写真を撮って、しっかりとワードを入力することが高く、相場通りに売るコツだということはお話した通りです。

もし、安く仕入れがしたいのであれば、逆をやればよいのです。

写真が少し雑で、説明も甘い出品こそ、安く買うことができる可能性が高いです。

考えてみれば当たり前ですね😊

ここまでやれば、ネット仕入れはもちろん、店舗のショーケースの中のブランドベルトにも反応できるようになるでしょう。

逆に、一度知識をつけて稼げるようになってしまうと稼がないほうが難しくなっていくます。

子供に相撲で負けるのが難しいことに似ていますね。

・スクール生の実績

僕のこのベルト転売noteは事前に生徒には無料で公開しているわけですが、実践した方はやはり爆益を出している方が多いですw

いくつか画像出しますね😊



安定のグッチばかりですね😊

皆さん、先ほども言いましたが、グッチと特に狙い目です！

ちなむと店舗でもしっかり拾えますからね👁

・終わりに

ここまでお読みいただきまして本当にありがとうございました。

さて、今回は数あるビジネスアイテムの中でもベルトに照準を当ててお話ししました。

ですが、本質さえつかんでしまえばベルトはもちろん、ベルト以外の分野でも当然に稼げますし、僕自身それで稼いでいますし、稼がせていますし、稼いでいる人を何人も見てきました。

- ✓ ある一つのブランドだけで副業月100万稼ぐ人
- ✓ 専門店化に成功し、普通ではありえない値段で売る人
- ✓ ノーブランドでも写真で値段をバグらせる人

私達が運営するアパレル・ブランドせどりのコミュニティ、「アパリセ」では僕が成功したノウハウはもちろん、僕が教えた生徒さんが成功した事例なんかも日々垂れ流しになっているので、しっかり真似してくださる生徒さんは**加入から2か月程度で300,000円に到達するケースも少なくありません。**

もしあなたが月に50,000円程稼ぎたいのであれば
ネットで転がっている無料情報だけでも
やる気さえあれば達成はできます。

noteやネット上の無料の情報は、価格は安くなりますが、習得するまでに時間がかかったり、挫折の確率が高い傾向にあります。

受験勉強と同じです。

年間100万円の予備校に通ったほうが、当然合格率は上がります。

参考書だけ買って独学で東大に合格する人もいますが、割合で言うと当然少なくなりますし、時間も労力もかかります。

これを転売に当てはめてみましょう

- ・1年かけて月10万円稼げるようになった人

- 1年で約80万円稼げる**

- ・100万円投資し、半年で月利50万円稼げた人

- 100万のマイナスからスタート、1年で400万円稼げる**

最初に100万円使っているはずなのに後者のほうが圧倒的に残った金額が多いですね。

コレ、僕が2020年だけで200万近く自己投資をして気づいた真理です。

しっかりと、正しい知識に投資して行動さえすれば使ったはずのお金もそれ以上になって返ってくるんですね。

一定以上の自己投資は金額が張りますので、みんなここで脱落します。

今までお問い合わせいただいた方も、もちろん例外ではありませんでした。

「自分の今ある身銭を切りたくない」

「お金貯まったら始めます」

「失ったら怖い」

ってね。

こういう人は、申し訳ないですが1年後も、10年後も同じことを言っていると思います。

というのも、昔の僕もそうだったからです。

何が稼げるのか、儲かるのかを考え、調べるのに実際に手出しはしたくない。

だからこそ、行動・決断できる人が勝つ世の中なのです。

踏み出さなければいつまでたっても現状維持、何なら衰退。

いつまでたってもその悩みから解放されずに足踏みすることになるのです。

留まっている人の人生がどうなるかなんて知りません。

僕は僕に価値を感じてくれる人に全力で価値提供をするだけですから。

一方、踏み出せた人は止まっている人を尻目にお金も、マインドも手に入れて、いつの間にかどうやっても埋まらない差をつけることになるのです。

最短最速で結果を出すなら僕らのスクールに加入することをお勧めします。

僕はスクール加入前、1円も稼げずに半年間を過ごしていました。

スクールで学んでからは初月1,000,000円利益、3か月で300,000円利益に到達できたのですから、加入しなかった半年間だけでも1,000,000円近くの損失を出していたことになります。

今では毎月1,000,000円は安定して稼いでいますし、収入が上がる未来は見えども、下がる未来は全く見えなくなりました。

300,000円するような情報商材にもとことん投資して僕が吸収したことは皆さんに還元していますし、最近僕が新たな転売の手法も開発し、僕の生徒と試行錯誤しながら1,000,000円を目指せるかチャレンジ中です。⇒達成しました！

加入すれば、**常にリアルタイムで仕入れた商品や売れた商品の情報に触れることができる**ので、「行動さえすれば」稼げないってことはまずないんですよ。

そしてこれから僕が出すnoteもすべて無料で読めるようになりますしねw

このnoteを購入していただいた方に言う言葉ではないかもしれませんが

情報自体には価値はありません。

商材に飽和もあり得ません。

生きた情報が飛び交う「環境」に価値があるのです。

実際、このレベルの内容であれば僕らのコミュニティ内では毎日のように飛び交っていますよ🙄

生徒それぞれが新たな手法を開発し続けるので、僕でも知らない情報がたくさんありすぎて追えませんw

話や詳細だけでも聞きたい！

という方はLINE@にて「説明会希望」とメッセージください😊

ダイワのLINE@はこちら

それでは、またお会いしましょう！

ありがとうございました🙌

※このnoteのレビューを書いてツイッターに@daiwa_fukugyoにメンションつけてリツイートしていただいた方の中から抽選で、10人に1人、全額**キャッシュバック**させていただきます。

購入したことが分かるスクショと、ツイートしたことが分かるスクショをline@にお送りください(^▽^)

期限は2/10（水）までとします。

当選の場合、こちらから連絡させていただきます。

ダイワのLINE@はこちら

【購入者特典はコチラ！】

購入者特典の仕入れ動画はLINE@にて

「ベルト仕入れたい」

とお送りください！

特定のワードに反応するようにしていますので、一字一句間違えずに入力くださいね🙏

[ダイワのLINE@はコチラ](#)